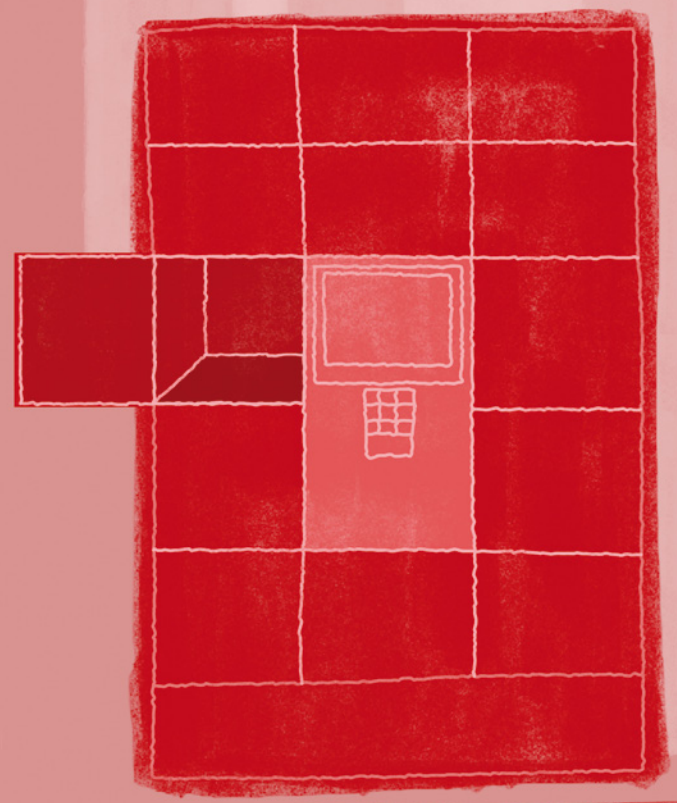


Viaboxx

Die verlängerte Ladentheke.





Viaboxx.

Auch nach Ladenschluss geöffnet.

Verschlossene Ladentüren, vor denen enttäuschte Kunden stehen, gehören ab jetzt der Vergangenheit an. Verschaffen Sie sich einen deutlichen Wettbewerbsvorteil und steigern Sie Ihre Umsätze, ohne dass die entstehenden Kosten den Gewinn "auffressen".

Nutzen Sie die Viaboxx als verlängerte Ladentheke und bieten Sie damit Ihren Kunden einen weit reichenden Service. Flexible Einsatzmöglichkeiten, optimierter Kundenservice bei geringen Kosten und gesteigerter Umsatz – alles mit der Viaboxx.

Die Situation.

In der heutigen Zeit ist es für die meisten berufstätigen Kunden fast unmöglich, sich während der regulären Öffnungszeiten um alle Einkäufe zu kümmern. So bleiben manchmal auch notwendige Besorgungen, aber häufiger noch zusätzliche Wünsche auf der Strecke. Oder es wird der Weg ins virtuelle Kaufhaus gesucht, was oft mit hohen Versandkosten und immer mit Lieferzeiten verbunden ist. Große Supermarktketten können sich den Luxus leisten, ihre Öffnungszeiten innerhalb der gesetzlichen Möglichkeiten voll auszuschöpfen, doch für den Einzelhandel ist dies mitunter ein enormer Kostenfaktor, der genau kalkuliert werden muss – und sich selten rechnet.

Denn verlängerte Öffnungszeiten steigern bei kleinen Händlern selten den Umsatz, aber immer die Kosten. Was also tun, wenn man Kunden den bestmöglichen Service bieten möchte, ohne dabei finanzielle Einbußen zu erleiden? Die Antwort ist so einfach wie genial: Viaboxx!

Die Lösung.

Die Viaboxx als verlängerte Ladentheke macht es möglich, dem Kunden die gewünschten Artikel noch am Bestelltag und nach Ladenschluss zugänglich zu machen. In unmittelbarer Nähe des Geschäftes wird die Viaboxx positioniert, so dass weder der Kunde noch der Händler weite Wege auf sich nehmen müssen. Der Händler kann nun mit seiner persönlichen Händlernummer ein entsprechendes, der Warenart und -größe angepasstes Fach der Viaboxx auswählen und dort die Bestellung deponieren. Der Kunde erhält im Anschluss einen Code, der ihm via SMS, Telefon oder E-Mail übermittelt wird. Ganz, wie es der Kunde wünscht.





Nun hat der Kunde die Freiheit, selbst zu entscheiden, wann er seine bestellten Artikel an der Viaboxx abholen möchte. Dazu loggt er sich mit dem zugesandten Code direkt in der Viaboxx über das Display ein. Falls der Kunde schon online via Bankeinzug oder sogar bar im Laden bezahlt hat, öffnet sich das Fach sofort und die Ware kann entnommen werden. Steht die Bezahlung noch aus, hat die Viaboxx auch hierfür eine Lösung. Der Kunde kann per EC-Karte direkt am Automaten die Rechnung begleichen und so seine Ware erhalten: schneller und unkomplizierter als über den üblichen Versandhandel. Und da die Versandkosten komplett entfallen, gleichzeitig auch noch kostengünstiger.

Die Möglichkeiten.

Nutzen Sie die Viaboxx doch auch für Ihre Kundenbindungsprogramme! Die aufgestellte Viaboxx kann nach Ihren Wünschen mit dem Branding Ihres Shops versehen werden – als zusätzliche Werbemaßnahme.

Auch das Display der Viaboxx bietet eine Gelegenheit zur gezielten Werbung. Sobald sich ein Kunde mit seinem individuellen Code über das Display der Viaboxx angemeldet hat, kann eine auf ihn abgestimmte, persönliche Werbung gezeigt werden. Damit wird der Kunde gezielt und individuell angesprochen.

Mit der Viaboxx heben Sie sich überzeugend von Ihren Mitbewerbern ab. Sie setzen ein deutliches Zeichen, das den Endkunden für Sie einnehmen wird. Sie bieten einen umfassenden Service, der Ihren Kunden an Sie bindet: Er entscheidet, wann er wo welche Einkäufe tätigt, unabhängig von vorgegebenen Öffnungszeiten. Zudem können Sie Ihre Kunden mit der Viaboxx direkt auf ausgewählte Angebote hinweisen, und mit Instant Sale kann er diese sogar unmittelbar erwerben. Durch Pre-Filling werden so die Renner der Saison oder Sonderangebote direkt und unkompliziert an der Viaboxx vom Kunden bezahlt und mitgenommen.

Das Ziel.

Perfekter Kundenservice ohne Ladenschluss und ein gesteigerter Umsatz ohne großen Aufwand – nutzen Sie die Vorteile, die Ihnen die Viaboxx bietet!

Die Fakten.

Wettbewerbsvorteil gegenüber Mitbewerbern | Verbesserter Kundenservice | Logistische Effizienz | Kundenfreundliche Usability | Intelligente und flexible Nutzung | 24h Zugangsmöglichkeit | Sicherheit in der Lagerung | Transparenz über Empfang und Abholung





viaboxx

Viaboxx GmbH
Hauptstraße 164
53639 Königswinter

Tel. 02223 9076520
E-Mail info@viaboxx.de
Web www.viaboxx.de